

Business Development Manager (m/w/d) zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Rohrbach/ Pfalz gesucht

40 Std./ Woche



Du gehst offen auf Menschen zu und begeisterst Kunden und Ansprechpartner selbstbewusst und glaubwürdig? Dein Job ist für Dich nicht nur der Arbeitsplatz, sondern Du bist motiviert, den erfolgreichen Wachstumspfad weiter auszubauen und Großes zu bewirken? Du verfügst über fundierte Erfahrungen im Aus- und Aufbau von wertschöpfenden Kundenbeziehungen? Dann bist du bei uns genau richtig!

REFLECT ist seit über 25 Jahren Partner großer und mittelständischer Unternehmen für Führungskräfteentwicklung, Begleitung von Veränderungsprozessen und strategische Personalentwicklung. REFLECT unterstützt Menschen und Organisationen bei ihrer Entwicklung zu einer „Gesunden Organisation“ und macht sie so nachhaltig erfolgreich.

Deine Herausforderungen:

- Abdeckung der Value Chain: Erstkontakt mit Kunden, Angebotserstellung, Kundengespräche führen, After Sales, interne Auftragsabwicklung
- Business Development mit breitem Spektrum: inhaltliche Weiterentwicklung der Geschäftsfelder sowie deren Ausbau
- Ausbau des Neukunden- sowie Bestandskundengeschäfts
- Konsequente Verbesserung der Aufbau- und Ablauforganisation
- Onboarding und Auswahl neuer Berater*innen
- Verständnis wirtschaftlicher Zusammenhänge und die Extraktion daraus resultierender relevanter Daten und Fakten für die konsequente geschäftliche Entwicklung

Dein Profil:

- eine stellenspezifische Ausbildung bzw. Studium im Bereich Human Resources, BWL, Wirtschaftswissenschaften, Psychologie oder vergleichbar
- idealerweise 7-10 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, Business Development oder Business Management
- Entrepreneur Mindset – in kleinem Unternehmen Großes bewirken
- strategisches Denken, absolute Kundenorientierung und Projektmanagementkompetenz
- selbstständige, gewissenhafte und systematische Arbeitsweise
- „Hands-on“ Mentalität und Teamfähigkeit
- routinierte Anwendung der gängigen MS-Office-Produkte (insb. PowerPoint und Teams)
- vertrauter Umgang mit modernen Kommunikationstechniken (Mac- und CRM-Kenntnisse sowie Kenntnisse in Mural, Lime Survey, Mentimeter von Vorteil)
- Marktkenntnisse (DACH) von Vorteil
- Deutschkenntnisse (C2-Niveau)
- sehr gute Englischkenntnisse (B2/C1-Niveau)

Wir bieten dir:

- Vollzeitanzstellung mit 40 Stunden/Woche
- einen unbefristeten Arbeitsplatz in einem wachstumsstarken Unternehmen
- eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten
- ein tolles Team mit hoher Expertise
- enge Zusammenarbeit mit unserer Geschäftsführung
- persönliches Wachstum und Weiterentwicklung der eigenen Persönlichkeit
- sinnvolle Arbeit – wir begleiten Unternehmen zu einer Gesunden Organisation durch Potenzialentfaltung auf individueller, teambezogener und organisationaler Ebene
- vielseitige und herausfordernde Aufgaben
- hybride Zusammenarbeit – ob von Zuhause, unterwegs oder in unserem modernen Büro
- marktübliches Gehalt und Sozialleistungen

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an Jennifer Uhrig uhrig@reflect-beratung.de